



Evolución de los programas Microsoft Partner Network

Presentación

Actualización: 19 de abril de 2022

Contenido

Asociarse con Microsoft

Evolución de los programas Microsoft Partner Network

- Centrarse en las necesidades del cliente y en tu crecimiento
- Simplificación de nuestros programas Microsoft Partner Network
- Designaciones de socios de soluciones
- Puntuación de capacidad del socio
- Rentabilidad del socio

Designaciones de socios de soluciones y beneficios

- Socio de soluciones para Infraestructura (Azure)
- Socio de soluciones para Datos e IA (Azure)
- Socio de soluciones para Innovación digital y de aplicaciones (Azure)
- Socio de soluciones para Trabajo moderno
- Socio de soluciones para Seguridad
- Socio de soluciones para Business Applications
- Socio de soluciones para Microsoft Cloud

Fechas clave

Próximos pasos

Recursos adicionales

Evolución de los programas Microsoft Partner Network

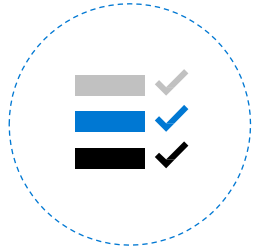


El mundo y la forma de trabajar está cambiando rápidamente. Las oportunidades para los socios de Microsoft (ya sea que desarrolles y vendas servicios, soluciones de software o dispositivos) son importantes. Así como las capacidades requeridas por nuestros clientes han evolucionado, nuestros programas de socios también deben evolucionar para satisfacer esa demanda.

En esta presentación, describimos los cambios realizados a los programas Microsoft Partner Network, que se centran en simplificar nuestros programas, ofrecer mayor valor del cliente, invertir en tu crecimiento de nuevas maneras y reconocer cómo brindas valor al cliente.

Centrarse en las necesidades del cliente y en tu crecimiento

Queremos ayudarte a desarrollar un negocio rentable y continuar ofreciendo resultados exitosos a los clientes.



Simplificación de nuestros programas

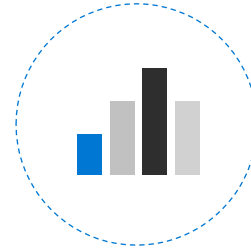
Una nueva designación de socios de soluciones de un solo nivel, alineada con seis áreas de soluciones y la Microsoft Cloud.

Demuestra las capacidades de tu organización para ofrecer éxito al cliente alineado con la forma de comercialización de Microsoft y donde haya demanda de los clientes.



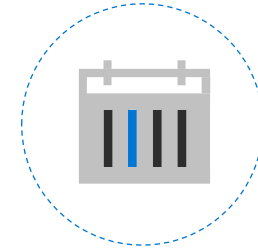
Brindar un mayor valor de cliente

Presentamos una nueva puntuación de capacidad del socio que mide holísticamente las habilidades técnicas de tu organización para impulsar el éxito del cliente.



Invertir en tu crecimiento de nuevas maneras

Estamos invirtiendo para ayudar a incentivar el desarrollo empresarial y aumentar el alcance y la expansión del cliente mediante habilidades y habilitación técnicas.



Tienes tiempo para prepararte

Te estamos avisando con seis meses de anticipación antes de que empiecen estos cambios. Empieza ya. Revisa qué significan estos cambios para tu organización y evalúa cómo se alinean con tus planes de negocios estratégicos.

Designaciones de socios de soluciones

La designación de socios de soluciones es la primera oportunidad para que te distingas de la competencia al demostrar la amplitud de las capacidades de tu organización alineadas con las áreas de soluciones. Eso es valioso para ti porque es donde vemos la demanda de los clientes y donde los socios tienen la oportunidad de escalar para satisfacer las necesidades de estos.



Fácilmente identificable

Los clientes quieren trabajar con socios que tengan un profundo conocimiento y experiencia.

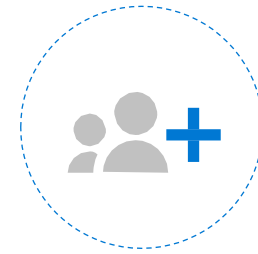
Una designación de socios de soluciones identifica a los socios con habilidades y experiencias específicas en áreas de soluciones con alta demanda de clientes.



Elige una o más

Los socios pueden elegir obtener una o más designaciones de socios de soluciones, si corresponde para tu organización.

Una vez que obtienes una designación de socios de soluciones, puedes conseguir otras, después de cumplir algunos requisitos, sin costo adicional.



Oportunidad

Los socios cuentan con oportunidades importantes en este nuevo mundo laboral (ya sea que desarrolles y vendas servicios, software o dispositivos).

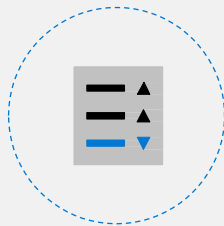
Presentamos una nueva puntuación holística de capacidad del socio



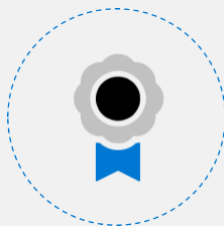
Los socios necesitan un mínimo de 70 puntos (de 100 puntos disponibles) para obtener una designación de socio de soluciones.



Las calificaciones holísticas medirán las habilidades técnicas de tu organización, que te permite mostrar las soluciones que has entregado para ayudar a los clientes a tener éxito y crecer.



Un nuevo modelo de puntuación de capacidad del socio basado en la telemetría te brinda la flexibilidad para demostrar tu conocimiento, habilidades y experiencia.



Las nuevas insignias orientadas al cliente te ayudan a destacarte y comercializar tus habilidades.

Cómo obtener una designación de socio de soluciones

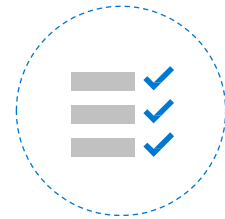
Cada área tendrá una cantidad específica de puntos posibles. Tienes la flexibilidad de centrarte más en una categoría que en otra, dependiendo de lo que sea mejor para tu negocio.

Se debe obtener un mínimo de **70** puntos, con puntos en cada categoría. Hay **100** puntos posibles en total.



Desempeño

Esta categoría se mide por incorporaciones netas de clientes.



Habilidades

Esta categoría verifica y demuestra tu dedicación a las habilidades y la capacitación mediante certificaciones intermedias y avanzadas.



Éxito del cliente

Esta categoría se mide por el aumento del uso y la cantidad de implementaciones de soluciones.

Los administradores pueden iniciar sesión en el [Centro de socios](#) y ver cómo progresa tu organización hacia una designación de socio de soluciones.

Puntuación de capacidad del socio: alineación con la Microsoft Cloud

+70 puntos

#

Con >0 puntos para cada métrica, cumple con los requisitos para el socio de soluciones.

Socio de soluciones para Business Applications

Socio de soluciones para Trabajo moderno

Socio de soluciones para Seguridad

Socio de soluciones para Infraestructura, Datos e IA e Innovación digital y de aplicaciones (Azure)

Desempeño

Incorporaciones netas de clientes

» 15 pts

Incorporaciones netas de clientes

» 20 pts

Incorporaciones netas de clientes

» 20 pts

Incorporaciones netas de clientes

» 30 pts

Habilidades

Certif. intermedios

» 20 pts

Certif. intermedios

» 10 pts

Certif. intermedios

» 40 pts

Certif. intermedios

» 20 pts

Certif. avanzados

» 15 pts

Certif. avanzados

» 15 pts

Certif. avanzados

» 20 pts

Éxito del cliente

Aumento del uso

» 30 pts

Aumento del uso

» 30 pts

Aumento del uso

» 20 pts

Aumento del uso

» 20 pts

Implementaciones

» 20 pts

Implementaciones

» 25 pts

Implementaciones

» 20 pts

Implementaciones

» 10 pts

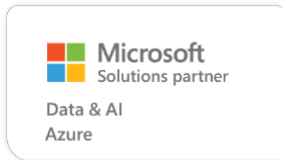
Presentación de designaciones de socios de soluciones



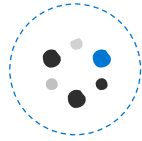
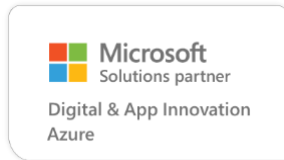
Socio de soluciones para Infraestructura (Azure)



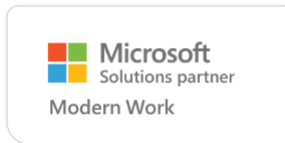
Socio de soluciones para Datos e IA (Azure)



Socio de soluciones para Innovación digital y de aplicaciones (Azure)



Socio de soluciones para Trabajo moderno



Socio de soluciones para Seguridad



Socio de soluciones para Business Applications



*Socio de soluciones para Microsoft Cloud



Designaciones alineadas con las áreas de soluciones de Microsoft que reconocen tus amplias capacidades técnicas y éxito comprobado en la entrega de soluciones de tecnología.

Demuestra tus amplias habilidades y conocimientos, y diferénciate de la competencia. Una vez que consigas una designación de socio de soluciones, puedes validar otros conocimientos técnicos mediante la obtención de especializaciones (actualmente denominada especializaciones avanzadas).

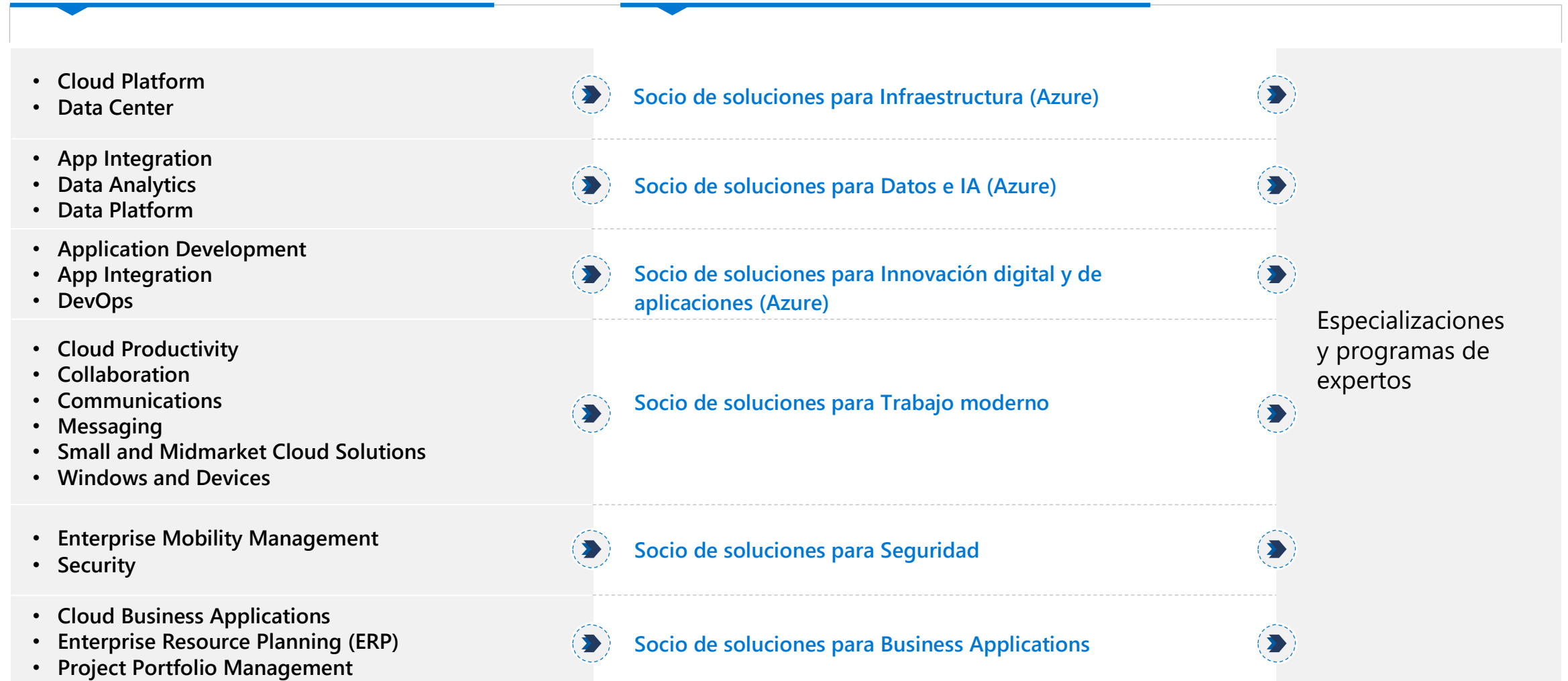
Beneficios asociados con tu designación de socio de soluciones, incluidos beneficios del producto, servicios de comercialización, elegibilidad para la venta conjunta, recursos para las habilidades y habilitación de ventas e insignias orientadas al cliente para ayudarte a comercializar tu experiencia.

*Los socios que consigan las seis designaciones de socios de soluciones reciben una insignia de Microsoft Cloud, lo que reconoce tus habilidades en toda la Microsoft Cloud.

Cómo se aplican las competencias a las designaciones de socios de soluciones

COMPETENCIAS HEREDADAS

DESIGNACIONES DE SOCIOS DE SOLUCIONES



Beneficios para las designaciones de socios de soluciones

Se actualizaron los beneficios para socios de soluciones para garantizar que sean eficaces, útiles y relevantes para tu organización. Estamos realizando más inversiones para ayudarte con el desarrollo empresarial, aumentar el alcance de los clientes y expandir las habilidades técnicas, la habilitación y el soporte.



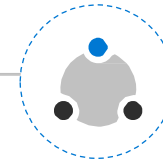
Incentivar el desarrollo empresarial

- Los beneficios de producto (antes, IUR) se diseñaron para estar asociados con las designaciones de socios de soluciones, incluidos:
 - Créditos de Azure para tu organización
 - Acceso a entornos de desarrollo
 - Nuevas suscripciones de productos en la nube que son más relevantes en el mercado



Aumentar el alcance de los clientes

- Venta conjunta con Microsoft para expandir la huella del cliente
- Servicios, recursos y asesoría personalizada de comercialización para ayudarte en tu recorrido de marketing
- Colocación del proveedor de soluciones de Microsoft para aumentar la exposición
- Insignias orientadas al cliente para demostrar tus capacidades



Expandir habilidades técnicas, habilitación y soporte

- Asistencia personalizada, cursos integrales y expertos de Microsoft de primera categoría para desarrollar tu conocimiento
- Preventas técnicas y servicios de implementación para ayudarte a brindar soluciones más rápido
- Soporte para el producto (local y en la nube), para la plataforma y técnico para ayudarte a solucionar problemas específicos

Para obtener más información sobre los beneficios específicos de cada designación de socio de soluciones, [haz clic aquí](#).

Fechas clave

Entendemos que estas actualizaciones pueden requerir ajustes en tus planes de negocios. Te damos tiempo para enterarte de las nuevas oportunidades y requisitos e identificar un plan para tu organización.

16 de marzo de 2022

- Microsoft anuncia su plan de nuevas designaciones de socios de soluciones.
- Los socios podrán ver su progreso hasta la obtención de una designación en el Centro de socios.
- Los socios contarán con seis meses antes de que estén disponibles las designaciones y las competencias existentes ya no estén disponibles.

30 de septiembre de 2022*

- Es el último día que tienen los socios para renovar sus competencias heredadas. A partir de octubre, las insignias asociadas ya no serán válidas, pero los socios pueden conservar sus beneficios.

3 de octubre de 2022*

- Estarán disponibles las designaciones de socios de soluciones que se pueden obtener.
- Los socios deberán obtener la puntuación de capacidad del socio necesaria para conseguir designaciones de socios de soluciones.
- No se procesarán más renovaciones de competencias.
- Los socios seguirán recibiendo los beneficios asociados con las competencias heredadas hasta su próxima fecha de aniversario.

*Todas las fechas y los requisitos están sujetos a cambios.

Recursos adicionales

[Galería de recursos de capacitación](#)



Socio de soluciones para Infraestructura (Azure)

[Información general del socio de soluciones para Infraestructura](#)



Socio de soluciones para Trabajo moderno

[Información general del socio de soluciones para Trabajo moderno](#)

[Blog de socios de Microsoft](#)



Socio de soluciones para Datos e IA (Azure)

[Información general del socio de soluciones para Datos e IA](#)



Socio de soluciones para Seguridad

[Información general del socio de soluciones para Seguridad](#)

[Panel de puntuación de capacidad del socio](#)



Socio de soluciones para Innovación digital y de aplicaciones (Azure)

[Información general del socio de soluciones para Innovación digital y de aplicaciones](#)



Socio de soluciones para Business Applications

[Información general del socio de soluciones para Business Applications](#)

Nuestro programa de socios está evolucionando para satisfacer las necesidades de los clientes y hacer crecer tu negocio, y nuestra asociación, para el futuro.

- nuevas designaciones de socios de soluciones y beneficios actualizados
- sin cambios en tus fechas de aniversario actuales
- opciones para conservar tus beneficios heredados
- tiempo para obtener más información y evaluar la mejor opción para tu organización

¿Reúnes las condiciones para obtener las nuevas designaciones de socios de soluciones?

Si tu organización cumple con los criterios para obtener designaciones de socios de soluciones después de la disponibilidad general (DG), conseguir 70 puntos o más:

- Entre DG y la primera fecha de aniversario, los socios recibirán la nueva designación si cumplen con los requisitos.
- No hay cambios en tus beneficios hasta tu primera fecha de aniversario después de DG.
- Usa la herramienta Logo Builder en el Centro de socios para descargar tu nueva insignia orientada a los clientes.



¿Buscas continuar con las nuevas designaciones de socios de soluciones?

Una vez cumplidos todos los requisitos para obtener designaciones de socios de soluciones, selecciona una de las opciones de paquetes de beneficios:

- beneficios para socios de soluciones; o
- beneficios heredados; o
- pago de la suscripción anual asociada.



Anuncio

16 de marzo de 2022



Disponibilidad general (DG)

3 de octubre de 2022



Fecha del primer aniversario después de DG

Obtén más información sobre las nuevas designaciones y mira tu progreso hasta la obtención de una designación de socio de soluciones y beneficios en el Centro de socios.



Para obtener más información, visita el sitio web de socios de Microsoft.
aka.ms/Solutionspartner.Overview



No reúnes las condiciones. ¿Necesitas más tiempo?

Si tu organización no cumple con los criterios para una designación de socio de soluciones al momento de la disponibilidad general (DG), 70 puntos o más:

- No hay cambios en tus beneficios hasta tu primera fecha de aniversario después de DG.
- Las competencias heredadas e insignias asociadas ya no son válidas, pero los socios pueden elegir conservar los beneficios de sus competencias heredadas.
- En cualquier momento después del 3 de octubre de 2022, cumple con los requisitos y obtén la designación de socio de soluciones.

¿Sigues sin reunir las condiciones?

Los socios que no cumplan con los requisitos para una designación de socio de soluciones, pero hayan renovado una competencia heredada antes del 30 de septiembre de 2022, tendrán la opción de seguir pagando la tarifa (alineada con la tarifa de la competencia heredada) y conservar sus beneficios heredados.

Si eligen no adquirir los beneficios heredados, también tienen la opción de comprar Microsoft Action Pack.

*Disponibles entre las fechas de aniversario, con el cambio de beneficios solo disponible en la fecha de aniversario.

**Disponibles solo en tu fecha de aniversario.

***Las fechas están sujetas a cambios.

